

Affichage de poste Directeur/Directrice des comptes majeurs (vente)

Située dans l'Est de Montréal (Pointe-aux-Trembles), Colonial Élégance est une entreprise manufacturière et de distribution de produits de rénovation résidentiel. Nous sommes en pleine croissance et avons doublé notre chiffre d'affaires dans les 4 dernières années.

Relevant directement du vice-président ventes et marketing, le directeur des comptes majeurs travaillera en étroite collaboration avec l'équipe interne afin de livrer les résultats prévus au plan d'affaires annuel. Il/elle sera responsable du développement des affaires pour les comptes majeurs au niveau national et international qui lui seront assignés. La personne devra travailler en collaboration avec les membres du siège social ainsi que les représentants pour atteindre les objectifs d'affaires. Il/elle devra être à l'affût de nouvelles opportunités d'affaires et consolider notre position stratégique sur le marché avec les clients actuels.

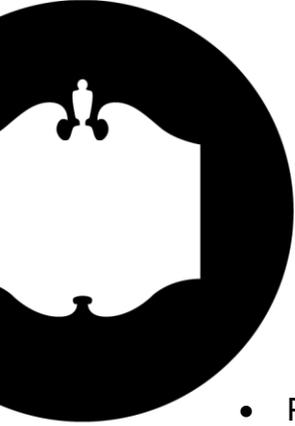
Vos principales responsabilités :

- Préparer, mettre en place et contrôler le plan d'affaires annuel et la stratégie des comptes majeurs afin d'augmenter les ventes et d'améliorer la profitabilité;
- Participer au développement de la stratégie de prix afin de maintenir une compétitivité accrue;
- Toujours être à l'affût de la compétition et en rapporter les éléments cruciaux à notre industrie;
- Maintenir des liens étroits avec les sièges sociaux des clients assignés;
- Maintenir une base de données exacte et à jour sur notre clientèle;
- Interagir avec les directeurs de département tels que marketing, service à la clientèle, production, et autres selon les besoins;
- Déplacements : Disponibilité pour voyager 40 % du temps au Canada et États Unis afin de rencontrer les clients.

Vos qualifications :

- Baccalauréat en administration ou toute autre discipline pertinente;
- Un minimum de 7 à 10 années d'expérience en vente au détail;
- Très fortes habiletés organisationnelles et gestion de temps;
- Très fortes habiletés en vente et négociation;
- Rigueur;
- Leadership;
- Fortes capacités analytiques;
- Grande capacité à interagir aisément avec les gens et bâtir des relations solides;





- Sens très développé du service à clientèle;
- Grande capacité à maintenir une communication efficace avec tout intervenant interne ou externe, et ce, à tous les niveaux;
- Expérience pertinente en gestion de comptes dans les secteurs de la quincaillerie;
- Parfaitement bilingue, français et anglais, oral et écrit;
- Habileté à utiliser l'informatique, connaissances avancées de la suite Microsoft Office (Excel, Word).

Ce que nous vous offrons :

- Salaire compétitif
- Environnement de travail stimulant et défis quotidiens
- Bel environnement de travail (stationnement gratuit, salle de jeux, collations offertes gratuitement, etc.)
- Programme complet d'assurance collective
- Programme de remboursement de frais de conditionnement physique
- REER collectif
- Journée d'anniversaire rémunérée

